GUÍA DEL LÍDER

PARÁBOLAS DEL REINO · LECCIÓN 1

Los dos cimientos

Mateo 7:24-27

¿Sobre qué estás construyendo?

OPENESPAÑOL
NEGOCIOS PARA LA TRANSFORMACIÓN

ANTES DE EMPEZAR

Cómo usar esta guía

Jesús enseñó el Reino con historias de constructores, comerciantes, patrones, deudores y administradores. En ocho semanas recorremos ocho de sus parábolas con enseñanza expositiva: primero el texto, su contexto y lo que quiso decir, y después lo que significa el lunes en la empresa, el taller o la oficina.

Cada lección está pensada para una reunión de unos 60 minutos, en tu iglesia, en tu empresa o en un grupo pequeño. Tienes tres materiales: esta **Guía del Líder**, la **presentación** (PPTX, con notas para el líder en cada lámina) y la **Guía del Estudiante**, que cada asistente puede imprimir o usar en su teléfono.

La serie completa

Semana	Parábola	Texto	Tema
1	**Los dos cimientos**	Mateo 7:24-27	¿Sobre qué estás construyendo?
2	**La torre y el rey en guerra**	Lucas 14:28-33	Calcular el costo antes de emprender
3	**El tesoro escondido y la perla**	Mateo 13:44-46	Saber qué vale de verdad
4	**Los talentos**	Mateo 25:14-30	Multiplicar lo que te confiaron
5	**El rico insensato**	Lucas 12:13-21	El peligro del éxito
6	**Los obreros de la viña**	Mateo 20:1-16	Liderar personas: justicia y gracia
7	**El siervo despiadado**	Mateo 18:21-35	Deudas, cobranza y perdón
8	**El buen samaritano**	Lucas 10:25-37	El negocio hacia afuera: servir al prójimo

Enseñar de forma expositiva

- **El texto manda.** Primero entendemos qué quiso decir Jesús a quienes lo escuchaban; después preguntamos qué significa hoy en el trabajo.
- **Una gran idea por lección.** Todo lo que digas debe llevar a ella.
- **Aplicación concreta.** Cada lección termina con un paso que se puede dar esta semana en el negocio, el taller o la oficina.
- **Ejemplos sin nombres.** Usa casos reales con discreción: nunca expongas a una empresa o a una persona del grupo.

LECCIÓN 1 · MATEO 7:24-27

Los dos cimientos

LA GRAN IDEA

Lo que sostiene tu vida y tu negocio en la tormenta no es lo que oíste, sino lo que pusiste en práctica.

Objetivos

Saber
Que la parábola cierra el Sermón del Monte y que la diferencia entre los dos constructores no es lo que oyen, sino lo que hacen con lo que oyen.

Sentir
La seriedad de la advertencia de Jesús y, a la vez, la seguridad de quien construye sobre su palabra.

Hacer
Elegir un «cimiento» del Sermón del Monte que hoy está débil en su trabajo y dar un paso concreto esta semana.

Agenda de la reunión

5 min	Bienvenida y pregunta de apertura
5 min	Lectura del texto en voz alta
25 min	Exposición: contexto y los tres puntos
15 min	Conversación en grupos pequeños
10 min	Los cuatro cimientos, desafío de la semana y oración

Antes de dar la lección

- Lee Mateo 5, 6 y 7 de una sola vez antes de dar la lección: la parábola tiene sentido como cierre de todo el sermón.
- Compara con Lucas 6:46-49: el detalle de «cavó y ahondó» es la llave del segundo punto.
- Mira cómo usa Mateo la palabra «prudente» en 24:45 y 25:1-13: prepara el terreno para las lecciones 4 y siguientes.

EL TEXTO

Mateo 7:24–27

OPEN NUEVA BIBLIA VIVA

24 Todo el que presta atención a mis enseñanzas y las pone en práctica es tan sabio como el hombre que edificó su casa sobre una roca bien firme.

25 Cuando llegaron las lluvias, las inundaciones y los huracanes, la casa no se derrumbó porque estaba edificada sobre roca.

26 Pero el que oye mis enseñanzas y no las pone en práctica, es como el tonto que edificó su casa sobre la arena.

27 Cuando llegaron las lluvias, las inundaciones y los fuertes vientos, la casa se derrumbó y su ruina fue irreparable.

REINA VALERA 1909

24 Cualquiera, pues, que me oye estas palabras, y las hace, le compararé á un hombre prudente, que edificó su casa sobre la peña;

25 Y descendió lluvia, y vinieron ríos, y soplaron vientos, y combatieron aquella casa; y no cayó: porque estaba fundada sobre la peña.

26 Y cualquiera que me oye estas palabras, y no las hace, le compararé á un hombre insensato, que edificó su casa sobre la arena;

27 Y descendió lluvia, y vinieron ríos, y soplaron vientos, é hicieron ímpetu en aquella casa; y cayó, y fué grande su ruina.

La Nueva Biblia Viva se lee con facilidad y es la que usa la presentación. La Reina Valera 1909 está más cerca de las palabras originales: úsala para explicar «prudente», «insensato» y «estas palabras».

> *Semejante es al hombre que edifica una casa, el cual cavó y ahondó, y puso el fundamento sobre la peña; y cuando vino una avenida, el río dió con ímpetu en aquella casa, mas no la pudo menear: porque estaba fundada sobre la peña. (Lucas 6:48, RV1909)*

Contexto

El final del Sermón del Monte. Esta parábola no está suelta: es el cierre de Mateo 5 al 7, la enseñanza más larga de Jesús que registran los evangelios. El sermón termina con cuatro contrastes que obligan a decidir: dos puertas y dos caminos (7:13-14), dos clases de árboles y de frutos (7:15-20), dos maneras de decir «Señor, Señor» (7:21-23) y, por último, dos constructores (7:24-27). Jesús no termina con un resumen, sino con una pregunta implícita: ¿qué vas a hacer con lo que acabas de oír?

«Estas palabras». Cuando Jesús dice «el que me oye estas palabras» (RV1909) se refiere a todo lo que acaba de enseñar: decir la verdad sin juramentos (5:33-37), no servir a dos señores (6:24), no vivir afanados (6:25-34), tratar a los demás como queremos ser tratados (7:12). La parábola convierte el sermón entero en un examen práctico.

El paisaje que conocían. En Galilea y Judea muchos cauces pasan secos gran parte del año. En la temporada de lluvias se llenan de golpe y bajan con fuerza. Un terreno de arena junto a un cauce seco parece el lugar ideal: es plano, fácil de excavar y está a mano. Nadie ve el peligro… hasta que llega el agua. Lucas agrega un detalle clave: el constructor sabio «cavó y ahondó» (Lucas 6:48). La roca no siempre está a la vista; hay que trabajar para llegar a ella.

La reacción de la gente. Al terminar, la multitud quedó admirada «porque enseñaba como alguien que tiene gran autoridad y no como los escribas» (7:28-29). Jesús no presenta su enseñanza como una opinión entre otras: la presenta como el único fundamento que resiste.

Palabras clave

Palabra	Original	Qué significa
Prudente / sabio	*phrónimos*	No habla de alguien con mucha teoría, sino de alguien sensato, práctico, que ve venir las consecuencias. Mateo usa la misma palabra para el siervo «fiel y prudente» que administra bien (24:45) y para las vírgenes prudentes que llevan aceite de reserva (25:2-4).
Insensato / tonto	*mōrós*	Es el necio. No le falta inteligencia, le falta juicio: actúa como si las consecuencias no fueran a llegar. Mateo usa la misma palabra para las vírgenes que no llevaron aceite de reserva (25:2-3).
Roca	*pétra*	La roca firme, el lecho de piedra. Construir sobre ella exige excavar: lleva más tiempo y cuesta más al principio.
Arena	*ámmos*	Terreno suelto. Construir sobre ella es rápido y barato; el problema no se ve hasta la crecida.

BOSQUEJO EXPOSITIVO

Tres movimientos del texto

La Guía del Estudiante tiene estos tres puntos con un espacio en blanco. La palabra que completa cada uno está en **negrita**.

1 Los dos oyen

v. 24a y 26a · El problema no es la información.

LO QUE DICE EL TEXTO

Lo primero que llama la atención es lo que tienen en común: los dos constructores oyen las mismas palabras. Jesús no está hablando de creyentes y paganos, sino de personas que estaban en el mismo lugar escuchando el mismo sermón. La línea que los separa no pasa entre los que saben y los que no saben, sino entre los que hacen y los que no hacen.

EN EL MUNDO DE LOS NEGOCIOS

En el mundo de los negocios sobra información: cursos, libros, conferencias, videos y consejos. Casi todos sabemos que debemos cumplir lo que prometemos, pagar a tiempo y tratar bien a la gente. La brecha casi nunca está en el saber, sino en el hacer. Un empresario puede tener la biblioteca más completa y una empresa construida sobre la arena.

Para el espacio en blanco: Los dos **oyen** · **Pregunta al grupo:** ¿Qué enseñanza de Jesús conoces de memoria, pero te cuesta practicar en tu trabajo?

2 Las dos casas se ven iguales

v. 24b y 26b · Lucas 6:48 · El cimiento no se ve, pero lo decide todo.

LO QUE DICE EL TEXTO

Jesús no dice que una casa fuera fea y la otra hermosa. Con buen tiempo podían verse igual: mismas paredes, mismo techo. La diferencia estaba enterrada. Lucas aclara que el sabio «cavó y ahondó»: le costó más tiempo, más esfuerzo y más dinero antes de que se viera un solo ladrillo. El insensato avanzó más rápido... sobre la arena.

EN EL MUNDO DE LOS NEGOCIOS

Imagina dos negocios en la misma calle. Desde afuera se ven parecidos: buen local, buenos clientes, buenas ventas. Uno creció con atajos: facturas maquilladas, promesas que no cumple, impuestos que esquiva, proveedores a los que paga tarde, gente a la que trata mal. El otro creció más despacio: cuentas claras, palabra que vale, trato justo. Con buen tiempo nadie nota la diferencia. Cavar hondo cuesta: a veces significa perder una venta, decir que no a un contrato turbio o crecer más lento.

Para el espacio en blanco: Con buen tiempo, las dos casas se ven **iguales** · **Pregunta al grupo:** ¿Qué cosas de un negocio solo se notan cuando llega la crisis?

3 La tormenta llega a los dos

v. 25 y 27 · Nadie está libre de la tormenta; la pregunta es qué queda en pie.

LO QUE DICE EL TEXTO

La misma lluvia, los mismos ríos y los mismos vientos golpean las dos casas. Jesús no promete que a quien lo obedece no le llegarán las crisis. Lo que promete es que su casa quedará en pie. La otra no solo se cae: «fue grande su ruina». La tormenta no fabrica el problema; deja a la vista el cimiento que ya estaba ahí.

EN EL MUNDO DE LOS NEGOCIOS

Las tormentas del trabajo llegan por todos lados: una crisis económica, la pérdida del cliente principal, una auditoría, una enfermedad, un socio que se va, un error que se hace público. En esos momentos se ve lo que había debajo: la confianza de los clientes, la lealtad del equipo, la reputación con los proveedores, la paz para decidir sin pánico. Eso no se construye durante la tormenta; se construye antes.

Para el espacio en blanco: La tormenta no forma el carácter: lo **revela** · **Pregunta al grupo:** ¿Qué tormenta estás enfrentando hoy y qué está mostrando de tu cimiento?

APLICACIÓN

Cuatro cimientos para cavar hondo

«Estas palabras» son todo el Sermón del Monte. Estos cuatro cimientos salen de ese mismo sermón y aterrizan la parábola en el trabajo:

	Texto	En el trabajo
Una palabra que vale	Mateo 5:37	Que tu «sí» sea «sí» y tu «no» sea «no»: contratos, presupuestos, plazos y facturas que dicen la verdad.
El tesoro en su lugar	Mateo 6:19-24	No puedes servir a Dios y al dinero. El dinero es una herramienta para servir, no el señor de tus decisiones.
Confianza sin afán	Mateo 6:25-34	Trabajar con excelencia sin vivir con miedo: decisiones tomadas con paz y no con pánico.
La regla de oro	Mateo 7:12	Trata a tus clientes, a tu equipo y a tus proveedores como quieres que te traten a ti.

Cuidado con estas interpretaciones

No es una promesa de prosperidad sin problemas. Las dos casas sufren la misma tormenta. Construir sobre la roca no evita la crisis; permite atravesarla.

No es salvación por buenas obras. Los versículos 21-23 muestran que no basta con decir «Señor, Señor» ni con hacer cosas religiosas. Obedecer es el fruto de conocer a Jesús, no el precio para ganarlo.

No es solo para la vida privada. «Estas palabras» incluyen cómo hablamos, cómo usamos el dinero y cómo tratamos a los demás. El trabajo es uno de los lugares donde más se pone a prueba el cimiento.

Preguntas para los grupos (con orientación)

1. **¿Qué enseñanza de Jesús conoces bien pero te cuesta practicar en tu trabajo?**
   Deja que respondan con ejemplos concretos. Si tardan, comparte uno tuyo para abrir la conversación.
2. **Con buen tiempo, las dos casas se ven iguales. ¿Qué cosas de un negocio solo se ven en la crisis?**
   Respuestas posibles: la reputación, la lealtad del equipo, las deudas ocultas, la salud de las cuentas, la confianza de los clientes.
3. **Lucas dice que el sabio «cavó y ahondó». ¿Qué te costaría a ti cavar más hondo esta semana?**
   Lleva la conversación a costos reales: tiempo, una venta, una conversación incómoda, reconocer un error.
4. **¿Cuál de los cuatro cimientos está más débil en tu empresa o en tu trabajo?**
   No hace falta que lo digan en voz alta si es algo delicado; pueden escribirlo en su guía.
5. **¿Qué tormenta estás enfrentando hoy? ¿Qué está revelando?**
   Cierra esta pregunta orando por las personas que compartan una situación difícil.

CIERRE

Desafío, versículo y oración

Cava un poco más hondo

Elige uno de los cuatro cimientos y da un paso concreto antes de la próxima reunión.

- Cumplir una promesa pendiente con un cliente o un proveedor.
- Corregir un documento, una factura o un dato que no dice toda la verdad.
- Pagar una deuda atrasada o llamar para acordar cómo pagarla.
- Tener una conversación justa con alguien de tu equipo.

Para memorizar · Mateo 7:24

> *Todo el que presta atención a mis enseñanzas y las pone en práctica es tan sabio como el hombre que edificó su casa sobre una roca bien firme.*

Oración

Señor Jesús, gracias porque tus palabras son roca firme. Perdónanos por las veces que oímos y no hicimos. Danos valor para cavar hondo en nuestro trabajo, aunque cueste. Que cuando lleguen las tormentas, lo que construimos quede en pie para tu gloria. Amén.

Guía de la presentación

Lámina		Qué hacer
1	**Portada**	Bienvenida y presentación de la serie.
2	**Para empezar**	Pregunta de apertura: «¿Conoces algún negocio que se veía muy sólido… hasta que llegó una crisis?» Dos o tres respuestas cortas, sin nombres.
3	**El contexto**	Así termina el Sermón del Monte
4	**Mateo 7:24-27**	Pide a una persona que lea el texto en voz alta. Después léelo tú en Reina Valera 1909 (está en tu guía) y haz notar dos palabras: «prudente» y «estas palabras».
5	**La gran idea**	Dila despacio. Vuelve a ella al final de cada punto.
6	**Punto 1**	Los dos oyen
7	**Punto 2**	Las dos casas se ven iguales
8	**¿Roca o arena?**	Cuenta el ejemplo de los dos negocios en la misma calle. Cavar hondo cuesta: a veces significa perder una venta, decir que no a un contrato turbio o crecer más lento.
9	**Punto 3**	La tormenta llega a los dos

10	**La frase**	La tormenta no forma el carácter: lo revela.
11	**Cuatro cimientos para cavar hondo**	La aplicación al trabajo.
12	**Para conversar**	Grupos de 3 a 5 personas, 15 minutos.
13	**Desafío de la semana**	Cada persona escribe su paso concreto en su guía.
14	**Para memorizar**	Lean juntos el versículo y oren.
15	**La próxima semana**	Lección 2: La torre y el rey en guerra (Lucas 14:28-33).

Cada lámina del archivo PPTX trae en sus notas lo que puedes decir al enseñar.

Textos bíblicos tomados de la Biblica® Open Nueva Biblia Viva © 2006, 2008 Biblica, Inc., bajo licencia Creative Commons Atribución-CompartirIgual 4.0 (CC BY-SA 4.0). La obra original está disponible gratis en www.biblica.com y open.bible. Reina Valera 1909: dominio público. Fotos: Pexels. © 2026 OPEN ESPAÑOL · www.openespanol.org